

НОВООРЛЕАНСКОЕ ДИВО

Размышления о судьбе лазерно-локационного движения, навеянные участием в LidarMAP-2005 в Новом Орлеане



Отечественные традиции поощряют размышления о судьбе России за ее пределами. Так поступали И.С. Тургенев и А.И. Герцен, все русские социал-демократы и анархисты, да, и не только они. Еще бы, где как не в Париже или Цюрихе можно наиболее остро сопереживать соотечественникам «... и впасть в уныние по поводу всего того, что творится дома...». Полагаю, что Новый Орлеан тоже вполне подходит для подобного рода дел. Хотя, конечно, я совсем не хочу сказать, что сегодня нашему народу так же плохо как во времена Ивана Сергеевича и Александра Ивановича. Намного лучше! А уж моему поколению вообще грех жаловаться.

Я много раз бывал в Соединенных Штатах, поэтому попро-

бую сравнить Луизиану с другими штатами. Вот некоторые наблюдения (глубоко субъективные и не имеющие прямого отношения к геоинформатике).

Новый Орлеан поражает откровенной разнузданностью, что довольно нетипично для Америки, гордящейся показным целомудрием. А некоторые кварталы этого города — ничуть не слабее амстердамского района Красных Фонарей или гамбургского Риппербана. (Упомянутые города я посещал исключительно по делам службы, а в указанных районах оказывался случайно, причем, только наблюдателем. — *Прим. автора*).

Миссисипи оказалась довольно мелкой и грязной рекой. По поводу грязи мне разъяснили, что это сезонное явление — бы-

ло много дождей и намыло всякого. Может и так. Но по поводу ширины продолжаю стоять на своем. Том Соьер считал Миссисипи крупной рекой только потому, что не видел Оби и Енисея. А я видел.

Ну и конечно, джаз. Я не отношу себя к поклонникам этой негритянской музыки, но знаю, что многие хорошие люди относятся к ней благосклонно. В Новом Орлеане джаз и все, что с ним связано, возведено в ранг культа настолько, что даже новоорлеанский международный аэропорт носит имя Луи Армстронга. Кстати, еще один прекрасный пример торжества политкорректности, да еще в одном из самых южных штатов. В результате я стал относиться к джазу намного лучше.

Внимательно читая мемориальные доски, я выяснил, что Новый Орлеан за свою трехсотлетнюю историю почти в равной степени французский, испанский и американский город, населенный гремучей смесью разных цивилизаций и смешением языков. И еще: в Новом Орлеане я наконец понял и, надеюсь, запомнил, чем друг от друга отличаются мулаты, метисы и креолы!

А теперь, собственно, о геоинформатике. Тематика конференции точно выражена в самом названии Lidar + Map: карты с помощью лидара. Об этом и говорили. Амплуа колумниста*, в котором я сейчас выступаю, не позволяет мне представить долгий и нудный



Река Миссисипи

* Колумнист (columnist — англ.) — это авторитетный в своем деле человек, имеющий персональную рубрику в каком-то печатном издании, как правило, газете или журнале. — *Прим. ред.*

отчет о конференции. Поэтому самое, на мой взгляд, любопытное в тезисном изложении.

Мероприятие с таким названием проводится уже не первый год и все время где-нибудь на юге США. И не без успеха, солидной публики более чем достаточно, причем многие и из Старого Света, т. е. не поленились пересечь Атлантику. Уровень дискуссий — солидный, местами академический, уровень представительства — первые лица. В основном представлены компании, занимающиеся разработкой лидаров для аэро съемочного применения, и, соответственно, программным обеспечением для обработки данных такой съемки. Это обстоятельство является еще одним косвенным подтверждением приоритета воздушных методов в топографии по отношению к наземным. (Ну, быть может, за исключением самых крупных форматов. Хотя и здесь есть, о чем поспорить.) Это было верно уже 50 лет назад, когда основным инструментом топографической съемки стал аэрофотоаппарат. Это тем более верно сейчас, когда аэрофотоаппарат стал цифровым, а ему на помощь пришел лидар, GPS, да еще с ГЛОНАСС и инерциальной системой.

Я вновь порадовался за моих давних друзей из канадской компании Ortech, Inc. Компания официально объявила о продаже 76-го авиационного лидера ALTM. (Для справки: 9 из них успешно трудятся в России, что позволяет с гордостью заявить, что Россия — великая лазерно-локационная держава!) Кстати, для тех, кто забыл или не знал, аббревиатура ALTM означает Airborne Laser Terrain Mapper, т. е. авиационный лазерный картограф местности. Этот термин был предложен Ortech еще в 1993 г., т. е. лазерно-локационные методы с самого начала задумывались своими создателями, прежде всего, как картографические. Вообще, информационная политика Ortech выглядит более чем достойно. Уже на web-сайте компании можно узнать, сколько приборов про-

дано и кому именно. Можно свободно получить телефон и адрес каждого клиента, чтобы узнать, всем ли он удовлетворен. Ortech не боится ничего! Я призываю поступать так же всех других производителей. Иначе, уважаемые господа, ваши потенциальные клиенты будут вынуждены питаться слухами. В кулуарах новоорлеанской встречи, конечно, много говорили и о Leica Geosystems, и о TopoSys, и о IGI. Жаль, что про них никто ничего не знает точно. Говорят, что «...Leica как-будто продала что-то около N1 сканеров, TopoSys всего N2 за 10 лет работы, а IGI вот только, что первые N3, где-то в Америке...». Значения N1, N2 и N3, конечно, тоже звучали, причем, некоторые из них в разы, а некоторые на порядок меньше Ortech-овских 76. Однако, я не решаюсь их приводить, во-первых, потому что не могу себе позволить ссылаться на слухи, а во-вторых, потому что серьезно опасюсь строгости российских законов, защищающих поруганную деловую репутацию.

Экономическим, вообще, и маркетинговым, в частности, вопросам было уделено наиболее серьезное внимание. Впервые, даже я, услышал в некотором смысле аналитические оценки. Например, представитель компании Leica Geosystems в своем докладе назвал цифру в 160 млн дол., как годовую оценку емкости мирового рынка услуг по воздушной лазерной локации. Я было собрался вступить с ним в спор, чтобы на конкретных примерах доказать, что эта цифра занижена в несколько раз, но потом передумал. К чему?

В фойе, с лотка, по умеренной цене в несколько тысяч фунтов стерлингов все желающие могли приобрести фундаментальный «Обзор мирового рынка производителей и услуг по лазерной локации», который, по словам издателя, потребовал от составителей 80 человеко-лет напряженного труда. Я тоже хотел взять парочку, но немного поиздержался в дороге и поэтому уже был не при деньгах.

К тому же обзор мне не понравился. Мне, например, показалось, что размеры статей о российских компаниях, предлагающих услуги в этой области, не пропорциональны значимости этих компаний и объему выполненных ими работ. Я посоветовал издателю потратить еще 80 человеко-лет и разобраться с этим вопросом.

Компания «Геокосмос», в которой я имею честь трудиться, опять представляла Россию в одиночестве. Я подготовил доклад для пленарной сессии по российскому опыту использования лазерных локаторов ALTM и программного обеспечения ALTEXIS в топографии, инженерных изысканиях, электроэнергетике. Не могу похвастаться, что мой доклад прерывался бурными аплодисментами и вставанием, но, думаю, уж за нашу державу никому не было обидно — все поняли, что здесь знают толк в лазерной локации.

Продолжилась, ставшая уже традиционной для подобных встреч, дискуссия на тему «А какая на самом деле точность данных лазерного сканирования?». Дескать, мы читали в паспорте, что 15 см, но мы вам не верим. Поэтому мы вот тут провели еще один эксперимент, полетали над дорогой или высохшим соляным озером и сейчас вам доложим... Эта тема не умирает уже много лет и, думаю, еще долго не умрет. Поэтому не буду загружать читателей выводами, к которым пришли авторы докладов, они еще не окончательные.

Еще много чего интересного случилось и прозвучало на LidarMAP-2005, но описать все нет «...ни слов, ни музыки, ни сил». Поэтому заканчиваю, и заканчиваю тем же, чем начал — о российской лазерной локации лучше размышлять издали. Я так и сделал: поразмышлял спокойно и пришел к выводу, что у нас с лазерной локацией все как у людей.

Е.М. Медведев,

кандидат технических наук,
evgeniy_medvedev@geokosmos.ru